

## Вакансия: Инженер / Специалист по продаже термоизоляционных материалов и продукции

Условия работы и компенсации:

Полный рабочий день  
Режим работы: 5дн., с 9.00 до 18.00  
Оформление согласно ТК РФ + соц.пакет (отпуск, б/л)  
Продолжительность испытательного срока: три месяца  
Фиксированная заработная плата + система премий и бонусов  
Уровень заработной платы обсуждается с успешными кандидатами на собеседовании.  
Стажировки и обучение на предприятиях европейских партнеров и заводах-производителях  
Молодой коллектив, динамично развивающаяся компания  
Адрес: м. Семеновская, Семеновский пер., д. 15 (3 минуты пешком от метро).

Должностные обязанности:

Расширение направления продаж импортных термозащитных материалов: термоткани, терморукава, иглопробивные маты, уплотнения.  
Мониторинг рынка, активный поиск новых заказчиков и поддержание контактов с имеющимися.  
Налаживание контактов с российскими производителями изделий из термоизоляционных материалов: компенсаторов, матов, защитных чехлов, покрытий и др. и с потребителями данной продукции.  
Работа с заказчиком и производителем по подбору материалов, соответствующего требованиям ТЗ заказчика.  
Работа с производителем в области определения стоимости материалов, соответствующего требованиям технического задания заказчика.  
Нахождение субподрядчиков для изготовления продукции из материалов по ТЗ заказчика.  
Координация работы с субподрядчиками и заказчиками.  
Подготовка документов для сертификации продукции в сертификационных органах.  
Консультации клиентов по вопросам правильной эксплуатации материалов, объяснение заказчикам конкурентных преимуществ продукции.  
Развитие сотрудничества с зарубежными партнерами предприятия.  
Ведение переговоров, заключение договоров, полное сопровождение проекта.  
Проведение презентаций новой продукции, участие в выставках.  
Командировки по России и за рубеж.  
Стажировки на предприятиях изготовителей продукции.

Требования к кандидату:

Высшее техническое образование.  
Профильный опыт работы в не менее 3-х лет.  
Опыт работы на промышленных предприятиях обязателен  
Знание различных участков производства  
Хорошее знание рынка потребителей термозащитных материалов: термоткани, терморукава, иглопробивные маты.  
Знание рынка производителей конечных изделий из термоизоляционных материалов: компенсаторов, матов, защитных чехлов, покрытий.  
Знание рынка отечественных и зарубежных термозащитных материалов.  
Опыт осуществления комплексных поставок профильной продукции.  
Уверенные навыки в работе с технической документацией.  
Уверенный пользователь ПК. Желательно владение AutoCAD.  
Опытный пользователь ПК (MS-Office, 1C, SAP)  
Желание постоянного повышения профессиональных качеств  
Владение английским или немецким языком – существенное преимущество  
Готовность к командировкам по России и за рубеж  
Наличие прав категории «В» и опыт вождения легкового автомобиля обязательны

Коммуникабельность, умение планировать рабочее время  
Интерес к техническим новинкам  
Инициативность и нацеленность на результат  
Умение работать в команде.

## Контактная информация

Название организации: «Технопрагма - промышленные инновации» (ООО «Технопрагма»)

Профиль: ООО „Технопрагма“ выполняет поставки импортного и отечественного промышленного оборудования и комплектующих, внедряет новые технологии на производстве. Заказчики: металлургические, машиностроительные и горнодобывающие предприятия.  
Наша дистрибьюторская специализация: измерительная техника, термозащитные материалы.

Адрес: 105318 г.Москва, м. Семеновская, Семеновский пер., д. 15 (м. Семеновская).

Веб-сайт: [www.technopragma.ru](http://www.technopragma.ru)

e-mail: [hr@technopragma.ru](mailto:hr@technopragma.ru)

Телефон: +7 495 9883034